



03/12/07

מכתב תודה

אלי שלום

אתמול הצגנו בפני ההנהלה את התוכנית העסקית עליה עבדנו בחודשים האחרונים.
קיבלנו תגובות חיוביות מאוד על אופן ניתוח הנתונים ועל דרך הצגתם.
התבקשנו לבצע עוד ניתוח בנושא מחיר המכירה ללקוח סופי ע"י ביקור אצל מפיצים/ לקוחות
פוטנציאליים.

רצינו להודות על הליווי וההכוונה. למדנו הרבה וקידמתם אותנו מאוד.

אנא מסור תודתנו גם למוטי.

תודה רבה!

בועז בן-דב- ראש צוות מכניקה, מיטרוניקס R&D

אלה שבת- מנהלת פרויקטים, מיטרוניקס

שרון שולשטיין- ראש צוות מכניקה, מיטרוניקס R&D